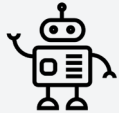


Bekijk ook onze
andere trainingen



Continu Verbeteren
Green Belt (Lean)
Customer Experience Management
Customer Excellence Game



Business Process Management
Process Mining
Robotic Process Automation



Agile Foundation
Scrum Master (PSM1)
Product Owner (PSPO1)



Adviesvaardigheden
Zakelijk Tekenen

Verder praten?

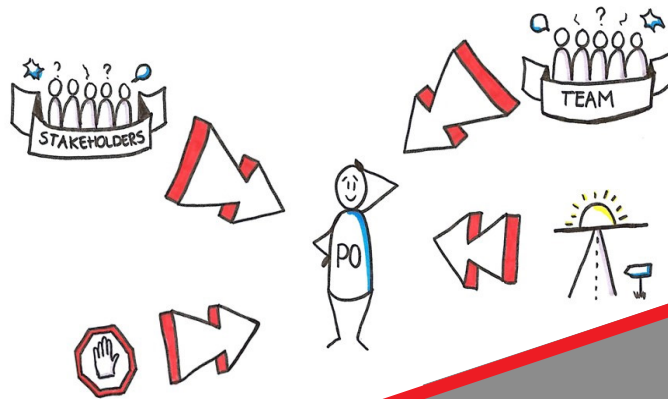
Kies je voor een maatwerk opleiding, een module of een gamevorm? Wij denken graag met je mee over de opleiding die past bij jouw organisatie of team.



Freek Hermkens
Manager MLC Academy
06 55 72 10 82

MLC Academy | Effectief beïnvloeden voor de Product Owner

Met de MLC Academy brengen we theorie en praktijk bij elkaar. Onze trainers hebben ervaring opgedaan door innovatieve projecten bij organisaties en door samenwerkingen met Hogescholen en Universiteiten. We bieden zowel maatwerk opleidingen als standaard trainingen.



Effectief beïnvloeden voor de Product Owner

De kunst van het beïnvloeden en inzetten van effectief stakeholdermanagement.

Tijdens de training leer je omgaan met je stakeholders en kunnen uitvoeren van een krachtenveld analyse. Deelnemers krijgen inzicht in het belang van krachten binnen de organisatie en hoe hiermee om te gaan. Verder wordt er gekeken naar het in kaart brengen van verschillende stakeholders en het vertalen hiervan naar tastbaar stakeholder management. Vervolgens sta we stil bij de beïnvloedingstrategieën van Robert Cialdini hoe je mensen met deze beïnvloedingsprincipes kunt overtuigen.

De training

- De training Effectief beïnvloeden voor de Product Owner duurt 1 dag
- We gaan uit van minimaal 5 tot maximaal 12 deelnemers
- Investering: € 495,- excl. btw per deelnemer incl. maatwerk
- Taal van de training is in het Nederlands of Engels
- Inhouse of bij MLC

Wat levert de training op

- Kennis over welke tips, tools en technieken je kunt gebruiken om jouw stakeholders effectiever te kunnen beïnvloeden
- Kunnen opstellen van stakeholder overzicht
- Actief aan de slag met eigen stakeholder analyse
- Omgaan met je stakeholders en kunnen uitvoeren van een krachtenveld analyse
- Geleerd hoe je effectiever met jouw stakeholders kunt samenwerken
- Geleerd hoe je effectief 'nee' zegt en daarmee jouw mandaat kunt vergroten door nee te zeggen